



Программа **INSPIRE**

Программа **INSPIRE** – это бизнес-план быстрого старта в бизнесе NSP!

Итак, что собой представляют условия программы **INSPIRE**?

Бизнес-план программы состоит из двух блоков.

Первый блок (Табл. №1) – это бизнес-план для партнеров в рангах Ассистент - Консультант - Менеджер.

Второй блок (Табл. №2) – это бизнес-план для партнеров в рангах от Лидер до ЧСД.

Первый блок. Условия бизнес-плана для партнеров в рангах Ассистент - Менеджер (Табл. №1).

1. Делать личный товарооборот 30 PV и более.
2. Необходимо выполнять условия каждого месяца программы.
3. Каждый месяц в структуре должно появляться 3 и более активных новых партнеров 1-го уровня и партнеров всех их нижних уровней, - в качестве потребителей или бизнес-партнеров. Активным считается партнер, сделавший товарооборот 1,97 баллов и более.
4. ГО организации, созданной за время участия в промоушене (не включая ЛО) - смотрите столбец №4.
5. С 3 месяца включается условие «правило двух ног – 30/70».
6. Выполнив 3 месяца программы и более, Вы получаете возможность повторного старта неограниченное количество раз. Ваш старт будет начинаться с последнего месяца выполненной программы. Например, на 4 месяц партнер не смог сделать 450 PV, а сделал 300. Партнеру будет повторно засчитаны условия выполнения программы за 3 месяц. А на следующий месяц он может выполнить условия 4 месяца.
7. Если партнер за время действия программы стал Лидером, то для него продолжают действовать условия программы для Ассистентов — Менеджеров.

Таблица №1 (Для партнеров в ранге Ассистент, Консультант, Менеджер).

Месяц	ЛО	Количество активных (ЛО \geq 1,97) новых партнеров 1-го уровня и партнеров всех их нижних уровней	ГО организации в данный месяц, созданной за время участия в промоушене (не включая ЛО)	Правило двух ног
1	≥ 30	≥ 3	≥ 100	
2	≥ 30	≥ 3	≥ 200	
3	≥ 30	≥ 3	≥ 300	30/70
4	≥ 30	≥ 3	≥ 450	30/70
5	≥ 30	≥ 3	≥ 600	30/70
6	≥ 30	≥ 3	≥ 800	30/70
7	≥ 30	≥ 3	≥ 1000	30/70
8	≥ 30	≥ 3	≥ 1200	30/70
9	≥ 30	≥ 3	≥ 1400	30/70
10	≥ 30	≥ 3	≥ 1600	30/70
11	≥ 30	≥ 3	≥ 1800	30/70
12	≥ 30	≥ 3	≥ 2000	30/70

Если партнер (Табл. №1) не смог выполнить в какой-то месяц ГО товарооборота по бизнес-плану INSPIRE, то он может продолжить программу с того месяца, условия которого он выполнил.

Например, партнер не выполнил товарооборот 4-го месяца: ЛО 30, а суммарный ГО организации, созданной за время участия в промоушене, составил не 450 PV, а только 400 PV. Партнеру засчитываются условия товарооборота 3 месяца. А в следующем месяце партнеру нужно выполнить условия 4 месяца.

Второй блок. Рассмотрим условия бизнес-плана для партнеров в рангах Лидер - ЧСД (Табл. №2).

Им необходимо выполнять следующие условия:

1. Делать личный товарооборот 30 PV и более.
2. Товарооборот новых партнеров, подписанных лично Лидером – ЧСД, и подписанными новыми партнерами в данный месяц, должен составлять 100 PV и выше.
3. ГО организации, созданной за время участия в промоушене (не включая ЛО), - смотрите столбец №3.
4. С 6 месяца включается условие «правило двух ног – 30/70».
5. Количество партнеров (из Лидерской группы), выполнивших любой месяц программы для партнеров в ранге от Ассистента до Менеджера, - смотрите столбец №5 (Табл. №2).
6. Выполнив 3 месяца программы и более, Вы получаете возможность повторного старта неограниченное количество раз. Ваш старт будет начинаться с последнего месяца выполненной программы. Например, на 4 месяц партнер не смог сделать 450 PV, а сделал 300. Партнеру будут повторно засчитаны условия выполнения программы за 3 месяц. А на следующий месяц он может выполнить условия 4 месяца.

Таблица №2 (для партнеров в ранге от Лидер до ЧСД).

Месяц	Товарооборот новых партнеров, подписанных лично Лидером (и выше) и подписанных новыми партнерами (в этот месяц)	ГО организации (в данный месяц), созданной за все время участия в промоушене (без ЛО)	Правило двух ног	Кол-во партнеров, выполнивших любой месяц программы
1	100	100		
2	100	200		1
3	100	300		2
4	100	450		2
5	100	600		3
6	100	800	30/70	3
7	100	1000	30/70	3
8	100	1200	30/70	4
9	100	1400	30/70	4
10	100	1600	30/70	4
11	100	1800	30/70	5
12	100	2000	30/70	5

Если партнер (Табл. №2) после выполнения условий 3 месяца не смог выполнить в какой-то месяц товарооборот ГО по бизнес-плану **INSPIRE**, то он может продолжить программу с того месяца, условия которого он выполнил.

- 1.** Например, партнер на 5 месяц выполнил товарооборот ГО 550 PV. Условия 5 месяца не выполнены. Но выполнены условия 4-го месяца. В этом случае Партнеру засчитываются условия товарооборота 4 месяца. А в следующем месяце партнеру нужно выполнить условия 5 месяца, чтобы быстрее выполнить программу.
- 2.** Рассмотрим следующий пример. Например, партнер на 5 месяц выполнил товарооборот ГО 300 PV. Условия 5 месяца не выполнены. Но выполнены условия 3-го месяца. В этом случае партнеру необходимо на следующий месяц выполнить условия 4 месяца. И продолжить выполнение программы.
- 3.** Рассмотрим следующий пример. Например, партнер на 5 месяц выполнил товарооборот ГО 290 PV. Условия 5 месяца не выполнены. Не выполнены условия 3-го месяца. В этом случае партнеру необходимо начинать программу с 1 месяца.

Пояснения:

То есть, в **первый месяц** партнер подключился к программе **INSPIRE** (1. Сделал минимум 30 PV товарооборот лично. 2. Количество активных (ЛО \geq 1,97) новых партнеров 1-го уровня и партнеров всех их нижних уровней в этот месяц составило 3 человека или более. 3. Суммарный ГО организации, созданной за первый месяц промоушена, включая ЛО, составил 100 PV.).

Во **второй месяц** партнер сделал то же, что и в первый месяц, плюс один партнер из тех, кого он привлек в первый месяц, подключился к программе **INSPIRE** (и желательно, чтобы выполнил условия первого месяца). Суммарный ГО организации, созданной за первый и второй месяц промоушена, не включая ЛО, составил 200 PV.

Наш партнер выполнил условия 2 месяца программы **INSPIRE**! В **третий месяц** партнер сделал минимум 30 PV товарооборота лично. Количество активных (ЛО \geq 1,97) новых партнеров 1-го уровня и партнеров всех их нижних уровней в этот месяц составило 3 человека или более. Суммарный ГО организации, созданной за первый месяц промоушена, включая ЛО, составил 300 PV. Желательно, чтобы два партнера в организации подключились к программе **INSPIRE**. Такие же действия достаточно **выполнять в следующие месяцы**, чтобы выполнить программу **INSPIRE**.

С 4 по 9 месяц желательно, чтобы в Вашей организации, которая образовалась во время выполнения программы **INSPIRE**, подключались и выполняли программу **INSPIRE** 2 партнера.

В 10 месяц желательно, чтобы в Вашей организации, которая образовалась во время выполнения программы **INSPIRE**, подключались и выполняли программу **INSPIRE** 3 партнера.

В 11 месяц желательно, чтобы в Вашей организации, которая образовалась во время выполнения программы **INSPIRE**, подключались и выполняли программу **INSPIRE 3 партнера**.

В 12 месяц желательно, чтобы в Вашей организации, которая образовалась во время выполнения программы **INSPIRE**, подключались и выполняли программу **INSPIRE 3 партнера**. Таким образом, если Вы хотите выполнить программу **INSPIRE**, - Вам необходимо подключать к этой программе своих партнеров.

***Примечание:** Выполнить программу можно и без подключения партнеров к бизнес-плану **INSPIRE**. Но это будет сложнее сделать. Подключайте к программе **INSPIRE** своих партнеров, - это поможет Вам и Вашим партнерам в построении Бизнеса!*

Программа **INSPIRE** – это новая степень Вашей свободы!

Программа **INSPIRE** – это более высокая скорость развития Вашего Бизнеса!

NATURE'S SUNSHINE®

15 ЛЕТ УСПЕШНОЙ РАБОТЫ НА РЫНКЕ!